Operation Number:	**PR-L1081**				Inter-American Development Bank - IDB
Year- PMR Cycle:	**First period Jan-Jun 2016**	Chief of Operations validation date:	**10/13/2016**		Office of Strategic Planning and Development Effectiveness
Last Update:	**10/11/2016**	Division Chief validation date:			
PMR Validation Stage:	**Validated by Chief of Operations**	Country Representative validation date:			

Operation Profile

Basic Data

Operation name:	Program for the Financing of Paraguayan SMEs	Loan Number:	3354/OC-PR-1,3354/OC-PR-2,3354/OC-PR-3
Executing Agency (EA):	Agencia Financiera de Desarrollo ,Fondo de Garantia para MIPYME ,Viceministerio de PYME		
Team Leader:	Fernandini Puga,Manuel Pablo	Sector/Subsector:	BANKING MARKET DEVELOPMENT
Operation Type:	Loan Operation	Overall Stage:	Disbursing (From eligibility until all the Operations are closed)
Lending Instrument:	Investment Loan	Country:	PARAGUAY
Borrower:	Agencia Financiera de Desarrollo ,REPUBLICA DE PARAGUAY ,REPUBLICA DE PARAGUAY	Convergence related Operation(s):	

Total Cost and Source

	Original IDB	Current Active IDB	Local Counterpart	Co-Financing/Country	Total operation cost - Original Estimate
PR-L1081	$30,000,000.00	$30,000,000.00	$0.00		$30,000,000.00

Available Funds (US$)

	Current IDB	Disb. Amount to Date	% Disbursed	Undisbursed Balance
PR-L1081	$2,000,000.00	$320,043.00	16.00%	$1,679,957.00

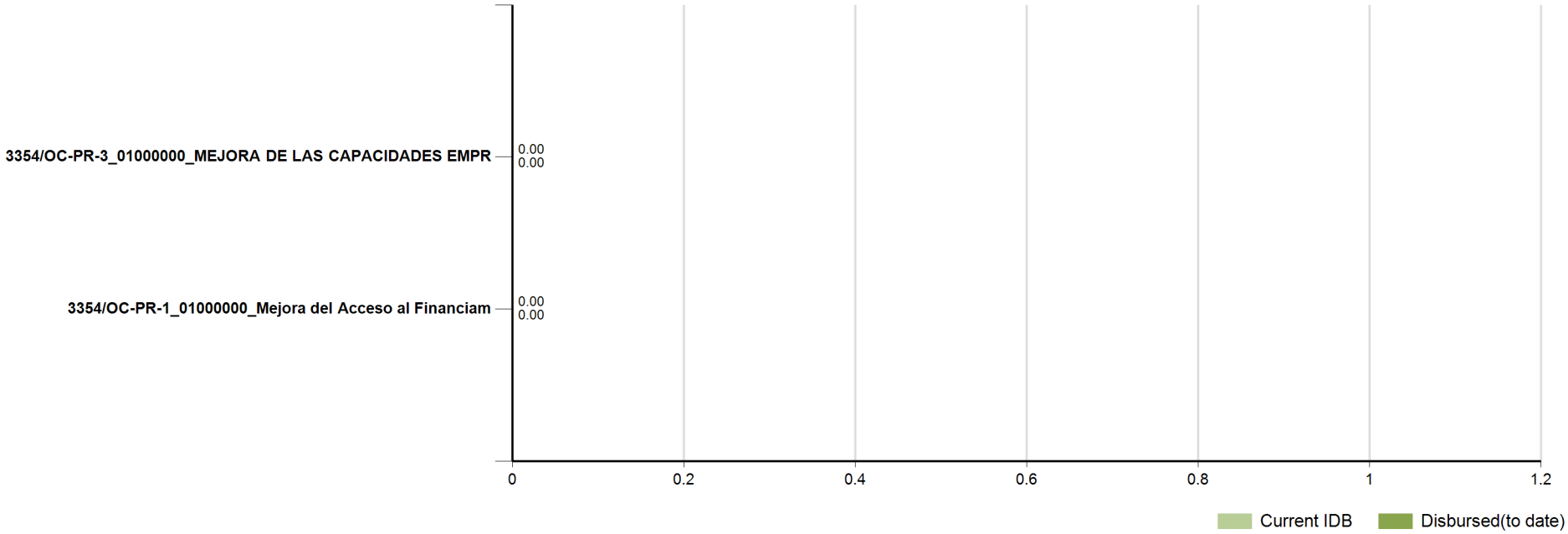
Environmental and Social Safeguards

	Main Operation
Impacts Category:	B13
Safeguard Performance Rating:	
Safeguard Performance Rating - Rationale:	

Reformulation Information

	Main Operation
Was/Were the objective(s) of this operation reformulated?	NO
Date of approval:	

Expense Categories by Loan Contract (cumulative values)



Results Matrix

Impacts

Impact:	0 Acceso al financiamiento para inversiones de largo plazo del World Economic Forum.
Observation:	Acceso al financiamiento es uno de los cinco factores más problemáticos para hacer negocios (clasificación entre 189 países). El más reciente informe del Reporte de Competitividad Global para 2012-2013 del Foro Económico ubica Paraguay en la posición 112 de 189 países. La estrategia de país no plantea una meta, por lo que se monitoreará el avance de este indicador como parte de la gestión del proyecto. Fuente: Foro Económico Mundial, Reporte de Competitividad Global, informe 2012-2013. Los datos de verificarán al final del período de ejecución (ver plan de monitoreo y evaluación).

Indicators	Flags*	Unit of Measure	Baseline	Baseline Year	Means of verification	Observations		EOP
0.0 Acceso al financiamiento para inversiones de largo plazo del World Economic Forum.		Clasificación	112.00	2014			P	94.00
							P(a)	
							A	

Impact:	1 Financiamiento al sector privado de una proporción del PIB.
Observation:	De acuerdo con datos del Banco Central de Paraguay al 2012, actualmente el crédito al sector privado equivale a 35% del total del PIB del país. La estrategia de país no plantea una meta, por lo que se monitoreará el avance de este indicador como parte de la gestión del proyecto. Fuente: Banco Central de Paraguay. Los datos se verificarán al final del período de ejecución (ver plan de monitoreo y evaluación).

Indicators	Flags*	Unit of Measure	Baseline	Baseline Year	Means of verification	Observations		EOP
1.0 Financiamiento al sector privado de una proporción del PIB.		%	35.00	2014			P	40.00
							P(a)	
							A	

Impact:	1 Plazo promedio de los créditos al sector productivo
Observation:	El plazo promedio de los créditos al sector productivo en la línea de base es de 1,55 años, de acuerdo con la referencia de la estrategia de país de Paraguay actualmente vigente. Fuente: Banco Central de Paraguay (ver plan de monitoreo y evaluación). Los datos se verificarán al final del período de ejecución.

Indicators	Flags*	Unit of Measure	Baseline	Baseline Year	Means of verification	Observations		EOP
1.0 Plazo promedio de los créditos al sector productivo (El plazo promedio de la ventanilla Propyme asciende a 7 años).		años	1.55	2014			P	2.00
							P(a)	
							A	

RF - Contribution RF - Alignment RF - Strategic Alignment RF - Strategic Alignment during Executio

SI - Sector Indicator CI - Country Indicator PG - Pro-Gender PE - Pro-Ethnicity

Outcomes

Outcome:	1 Diferencia porcentual en el promedio de las ventas de las PYME financiadas por el programa y las PYME que componen el grupo de control.
Observation:	**La fórmula para determinar este indicador es: ((V_1^T-V_0^T))/(V_0^T)-((V_1^C-V_0^C))/(V_0^C) Donde V es el valor de las ventas. La medición se basa en el supuesto de que el grupo tratado y el contrafactual son similares o iguales en términos de nivel de ventas al inicio de la intervención (no se trata de una selección de grupos aleatoria). El nivel de ventas para el grupo tratado y el contrafactual en la línea de base es de US$90 mil. Fuente: AFD basada en una encuesta de mercado por realizarse (ver Plan de Monitoreo y Evaluación). Hasta el momento no se dispone de esta información, por lo que los datos estarán disponibles durante la fase de monitoreo, basada en las encuestas ex post que se realizarán.**

Indicators	Flags*	Unit of Measure	Baseline	Baseline Year	Means of verification	Observations	2021	EOP
1.0 Diferencia porcentual en el promedio de las ventas de las PYME financiadas por el programa y las PYME que componen el grupo de control.		%	0.00	2014			P	4.90
							P(a)	
							A	

Outcome:	2 Volumen de las inversiones realizadas por las PYME como consecuencia del financiamiento.
Observation:	**La medición se realizará tomando el monto de inversión total de los proyectos realizados por las PYME como consecuencia del financiamiento dado por la AFD, tomando en cuenta un factor indicativo de 65% de apalancamiento sobre el monto total de inversiones. Se arroja un total de inversiones de US$68 millones de la siguiente manera: (i) del producto de financiamiento de US$20 millones se toma que al factor de 65% se logra movilizar US$31 millones en inversiones, y (ii) del producto de fondo de garantía, se considera que tomando un factor de apalancamiento del capital del fondo de 3 a 1, los US$8 millones de financiamiento lograrán movilizar US$24 millones de préstamos, los cuales tomados al factor de 65% de apalancamiento por préstamo moviliza US$37 millones en inversiones. Fuente: Informes de la AFD con información de las IFI participantes del programa.**

Indicators	Flags*	Unit of Measure	Baseline	Baseline Year	Means of verification	Observations	2021	EOP
2.0 Volumen de las inversiones realizadas por las PYME como consecuencia del financiamiento.		US Dólares (millones)	0.00	2014			P	68.00
							P(a)	
							A	

Outcome:	3 Porcentaje de participantes en la asistencia técnica que recibieron financiamiento.
Observation:	**La medición se realizará tomando como base las empresas capacitadas en el componente de asistencia técnica y dando seguimiento durante un plazo de 12 meses posteriores si los proyectos que desarrollaron lograron obtener financiamiento. La fórmula para determinar este indicador es: (P_0^F)/(P_0^T) Donde PF es el número de las empresas que completaron el programa de asistencia técnica y que obtuvieron financiamiento dentro de un plazo de 12 meses luego de completado y PT es el número total de empresas que completaron el programa de asistencia técnica. Fuente: Viceministerio de PYME en base a encuesta (ver Plan de Monitoreo y Evaluación). Hasta el momento no se dispone de esta información. Los datos se recolectarán de las empresas participantes 12 meses luego del final del período de ejecución del programa de asistencia técnica.**

Indicators	Flags*	Unit of Measure	Baseline	Baseline Year	Means of verification	Observations	2021	EOP
3.0 Porcentaje de participantes en la asistencia técnica que recibieron financiamiento.		%	0.00	2014			P	50.00
							P(a)	
							A	

RF - Contribution
RF - Alignment
RF - Strategic Alignment
RF - Strategic Alignment during Executio
SI - Sector Indicator
CI - Country Indicator
PG - Pro-Gender
PE - Pro-Ethnicity

Outputs: Annual Physical and Financial Progress

MEJORA DEL ACCESO A FINANCIAMIENTO		Physical Progress			Financial Progress		
Outputs	**Unit of Measure**		2016	EOP		2016	EOP
Empresas participantes del producto de financiamiento	número	**P**	23.00	225.00	**P**		12,000,000.00
		P(a)		0.00	**P(a)**		0.00
		A		0.00	**A**		0.00
Empresas lideradas por mujeres participantes del producto de financiamiento.	número	**P**	6.00	56.00	**P**		8,000,000.00
		P(a)		0.00	**P(a)**		0.00
		A		0.00	**A**		0.00
Créditos garantizados a IFI para financiamiento a las empresas participantes del fondo de garantía.	número	**P**	73.00	738.00	**P**		6,000,000.00
		P(a)		0.00	**P(a)**		0.00
		A		0.00	**A**		0.00
Créditos garantizados a IFI para financiamiento a empresas lideradas por mujeres participantes del fondo de garantía.	número	**P**	19.00	184.00	**P**		2,000,000.00
		P(a)		0.00	**P(a)**		0.00
		A		0.00	**A**		0.00

MEJORA DE LAS CAPACIDADES EMPRESARIALES DE LAS PYME		Physical Progress			Financial Progress		
Outputs	**Unit of Measure**		2016	EOP		2016	EOP
Empresas totales que recibieron asistencia técnica.	Número	**P**	20.00	400.00	**P**		1,500,000.00
		P(a)		0.00	**P(a)**		0.00
		A		0.00	**A**		0.00
Empresas lideradas por mujeres que recibieron asistencia técnica.	Número	**P**	5.00	100.00	**P**		500,000.00
		P(a)		0.00	**P(a)**		0.00
		A		0.00	**A**		0.00

Total Cost		2016	Total Cost
	P		$30,000,000.00
	P(a)		
	A		

Changes to the Matrix

No information related to this operation.

Please note that the Overall Stage represents the stage of the operation at the time of this report’s publication, which might not necessarily match the stage of the operation during the PMR Cycle to which the report pertains.